日刊紙（土・日・祝日除く） ©産業新聞社2015年

産業新聞

Japan Metal Bulletin

2015年(平成27年)
7月1日(水)
第18772号
Since 1936

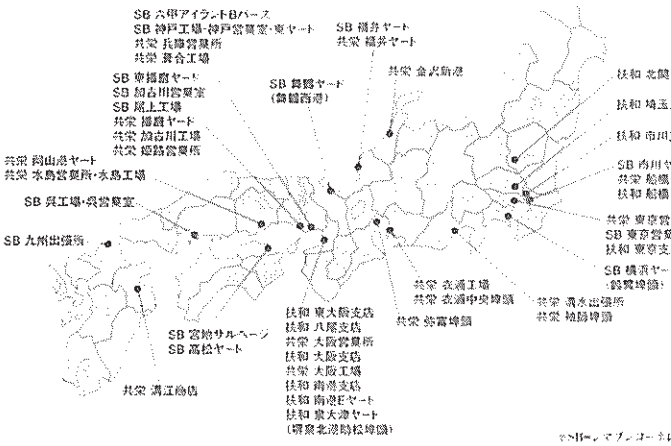
大和鋼管の建築ユニットハウス
安全品質と環境性能でつくる本物の安心です。
■厚生労働省の安全基準をクリア！
■国土交通省のNETISに登録済み！
軽量化・省資源でやさしい
使われている成分がやさしい
働く人にやさしい
鋼管の未来を追求する
大和鋼管工業株式会社
http://www.daiwast.co.jp
東京TEL03-5282-7091 大阪TEL06-6448-9205

鉄スクラップ事業で業務提携

共栄・シマブン・扶和メタル

売上1600億円、扱い400万トン

共栄（本社＝神戸市、都築信社長）とシマブンコーポレーション（本社＝神戸市、木谷謙介社長）、扶和メタル（本社＝大阪市、黒川友二社長）の関西地区鉄スクラップ加工・販売大手3社は6月29日、鉄スクラップ事業における業務提携契約を締結した。中長期的に縮小均衡傾向が進むと見られる鉄スクラップ市場で、全国各地の営業拠点やヤードを相互に有効利用することなどにより、「取引先のニーズに対応して顧客満足度を高める」（木谷社長）とともに、コスト競争力の強化を図ることが狙い。「鉄スクラップ業界の活性化や鉄鋼業界の発展にも寄与できれば」（同）としている。



シマブンコーポレーション

29日にシマブン本社ビルで合同記者会見を開催した。業務提携する3社の拠点数は全国37カ所で、関東地区から九州まで各地で営業ネットワークを有しており、3社を合計した年間売上高は約1600億円、鉄スクラップ取扱量は約400万トンと大規模な連携になる。

3社による提携では国内鉄鋼メーカーを中心とした需要家からの品質や数量、納期などニーズに対応するための鉄スクラップ供給体制を構築する方針。3社のスケールメリットを強みに、高炉・電炉メーカーへの安定供給を目指す。

3社が持つ全国37カ所の拠点のうち、22カ所については船積み出荷を可能としており、全国にある各社の拠点を有効活用してメーカーへ供給することで、輸送費などコスト競争力の強化も図る。

将来的に国内鉄スクラップ需要が減少した際の対応策として、3社間での鉄スクラップ輸出のスキーム作りも進めるとしているが、「まずは国内で地道にコスト競争力を高めていく。最終的に海外メジャーと戦えるだけの競争力を確保したい」（同）という。

当面は3社のみの業務提携とし、3社間で常設会議などを設定して提携効果の拡大等を目指すほか、今後は加工設備の共同利用や資材の共同購入など順次、提携可能な領域を検討していく。

大手3社の連携について「価値観を共有している3社。また、各社とも高炉メーカーとの取引もあって契約概念も強い。安定供給に寄与できる」（黒川社長）とともに、「1社単独では生き残れない時代になる。これまでも信頼関係のあった3社連携の第1弾として手を打つ」（都社長）ほか、「深刻な危機感を持った3社が集まったという認識。需要家や仕入先などの顧客満足度の向上を目指すとともに、取引先に安心感を与えることができれば」（木谷社長）とした。（4面に解説）

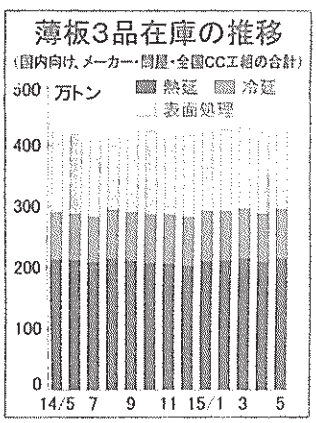
資材管グループ
ZAM® 在庫
®1 "ZAM"は、日新製鋼株式会社の登録商標です
®2 "ZAM"は、日新製鋼株式会社が開発した溶融亜鉛めっき-アルミニウム-マグネシウム-Mg合金めっき鋼板の商品名です
麻布成形株式会社
ISO9001/14001 認証取得
TEL 047-353-9100
http://www.az-azabu.com

5月末 薄板3品在庫431万トン

メーカー減産も一転増

5月末の国内向け薄板3品在庫（メーカー・問屋・全国コイルセンター工業組合の合計、速報値）は前月比1・9%、8万2000トン増の431万トンになった。4―5月の高炉メーカーの国内向け薄板主要ま、前年同期に比べ15%程度減少しているが、自動車・建築など主力分野での需要に力強さはなく、ゴールデンウイークを挟んだ需要家との稼働日の相違という季節要因も加わり、在庫は再び増加に転じ、一進一退の展開が続く。

新日鉄住金では「在庫量は依然として危機的な水準。6月以降、需要は建築を中心に緩やかに回復に向かうとみているが、減産・在庫調整を続け、8月中の調整完了を目指したい」（薄板営業部）と話す。



在庫内訳はメーカーが1・4%増の195万8000トン、問屋が3・2%増の89万8000トン、コイルセンターが1・8%増の145万4000トン。

品種別は熱延鋼板が

永岡専務が社長に昇格

永岡鋼業

線材二次製品メーカーの永岡鋼業（山口県光市）は30日、定時株主総会ならびに取締役会を開き、同日付で永岡栄之社長